



Confiserie Mondoux Inc. est à la recherche d'un(e) directeur (trice) des ventes Québec

Confiserie Mondoux, une entreprise familiale établie depuis 1967, se spécialise dans l'importation, le réemballage, la distribution et la fabrication de confiseries.

Au fil des ans, Confiserie Mondoux a su développer une expertise qui lui permet d'offrir une grande variété de produits à sa clientèle, notamment par l'importation de produits uniques sur le marché. Les liens privilégiés qu'elle a forgés au cours des années avec plusieurs entreprises du secteur alimentaire lui ont permis de produire plusieurs marques privées réputées.

Depuis quelque temps, tout le Canada peut également se régaler des bonbons Mondoux, puisque la compagnie développe continuellement les marchés des Maritimes, de l'Ontario, de l'Ouest du pays, ainsi que le Nunavut.

Le directeur des ventes Québec est responsable du développement et du suivi des comptes majeurs principalement au Québec.

Ses principales responsabilités sont les suivantes :

- Assurer le développement des ventes à travers le Québec par l'atteinte et le dépassement des objectifs fixés;
- Faire la représentation après de la clientèle et négocier des ententes commerciales;
- Élaborer des stratégies de vente et de mise en marché spécifiques à chaque client;
- Présenter les nouveaux produits aux clients et présenter les revues d'affaires aux clients
- Collaborer au développement de nouveaux produits;
- Organiser des expositions et des salons d'achat;
- Préparer des documents d'analyses et des revues trimestrielles de comptes;
- Travailler en étroite collaboration avec les différents départements de l'organisation afin d'optimiser l'atteinte d'une stratégie globale de croissance et au rayonnement de la marque à travers le Canada.

Le candidat recherché aura les compétences suivantes :

- Un esprit entrepreneurial et un leadership;
- Habile négociateur.
- Rigueur et sens de l'organisation;
- Forte aptitudes de communication ;
- Excellent esprit d'équipe;

Le candidat recherché aura l'expérience et la formation suivantes :

- Formation collégiale ou universitaire en administration des affaires ou dans un domaine connexe;
- Bilinguisme français et anglais;
- Minimum de 5 ans d'expérience pertinente dans un rôle similaire;
- Expérience pertinente en développement des affaires avec de grands joueurs de l'industrie de la vente au détail et de l'alimentation au Québec et au Canada;

Si cette opportunité d'affaire vous intéresse, n'hésitez pas à me transmettre votre candidature par courriel à l'adresse suivante : rh@mondoux.ca

Seules les candidatures retenues seront contactées. Nous vous remercions de votre intérêt envers notre entreprise et vous souhaitons un franc succès dans vos démarches.